

О ключевых инструментах поддержки создания и развития производств на территории Российской Федерации

Директор Департамента стратегического развития
В.С. Осьмаков



Отраслевые планы импортозамещения



тяжелое машиностроение

энергетическое машиностроение

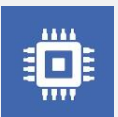
нефтегазовое машиностроение

станкостроение

металлургия



судостроение



радиоэлектронная промышленность



авиационная промышленность



автомобильная промышленность

транспортное машиностроение

сельхоз. машиностроение

машиностроение для пищевой и перерабатывающей промышленности

строительно-дорожная коммунальная и наземная аэродромная техника



фармацевтическая промышленность

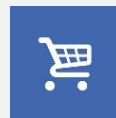
медицинская промышленность



химическая промышленность



лесная промышленность



легкая промышленность

18 отраслевых планов

Степень импортозависимости отраслей, %



Программы финансирования Фонда развития промышленности

Проблема

- Нехватка собственных ресурсов технологической компании для реализации проекта
 - Существующие кредитные продукты недоступны или не обеспечивают окупаемость проекта
 - Невозвратное финансирование через институты развития приводит к нерыночной мотивации компаний
-
- Средние производственные компании не имеют средств на НИОКР, ТЭО, сбор исходных данных, проектирование
 - Компаниям, развивающие производство в России, проще получить кредит под закупку импортного оборудования, чем под инновационный проект с использованием российских разработок
 - Банки не готовы кредитовать «мягкие расходы», не соответствующие общим стандартам банков
-
- Предлагающие стратегические проекты компании не имеют средств на завершение НИОКР, ТЭО, сбор исходных данных, проектирование
 - ВЭБ и др. институты развития, а также крупные стратегические инвесторы не готовы принять инвестиционные решения, до завершения предпроектных работ
-
- Использование устаревших, но обеспечивающих низкую себестоимость продукта, технологий,
 - Крупные компании не готовы брать на себя риски разработки базовых технологий
 - Отсутствие российских технологий, конкурентных зарубежным по цене, качеству или рискам
 - Российский инжиниринг не накопил компетенций для конкуренции с зарубежными компаниями

Решение

- Увеличение объема и количества поддерживаемых проектов
 - Расширение спектра целевого финансирования (маркетинговая аналитика, тестирование, клинические испытания, патентование, сертификация и др.)
 - Переход от конкурсных процедур в пользу кредитно-инвестиционного отбора и доработки проектов
-
- Финансирование проектов с учетом последующего их кредитования на рыночных условиях.
 - Отработка механизма совместного с банками долгового финансирования технологических проектов
 - Инициирование разработки методических документов по технологическому кредитованию
 - Экспертно-техническая и методическая поддержка проектов разработки новых продуктов производственных компаний
-
- Финансирование расходов на прединвестиционной стадии с учетом последующего их финансирования со стороны ВЭБ, других институтов развития или крупного частного инвестора
 - Взаимодействие с институтами развития с целью совместной экспертизы и поддержки проектов, носящих стратегический характер для развития промышленности России.
-
- Финансирование проектов консорциумов предприятий в целях разработки базовых технологий с дальнейшим их лицензированием и инжиниринговой адаптацией под специфику компаний
 - Реализация системных инициатив технологических платформ

Программа финансирования

1. Проекты импортозамещения

Завершение НИОКР, внедрение на производственных мощностях заемщика.
Сумма займа до 300 млн. руб.
Срок займа до 5 лет

2. Добанковские проекты

Завершение НИОКР, разработка ТЭО и другой документации с выходом на банковское финансирование.
Сумма займа до 300 млн. руб.
Срок займа до 5 лет

3. Прединвестиционное финансирование

Разработка ТЭО и др. документации с выходом на стратегическое финансирование, вкл. средства ВЭБ
Сумма займа до 500 млн. руб.
Срок займа до 4 лет

4. Проекты консорциумов

Разработка НДТ и технологий импортозамещения для «серийного лицензирования».
Сумма займа до 500 млн. руб.
Срок займа до 7 лет.

Специальный инвестиционный контракт

Цель введения инструмента



Стимулирование инвестиций в СОЗДАНИЕ И МОДЕРНИЗАЦИЮ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ путем предоставления инвесторам ОТРАСЛЕВЫХ ЛЬГОТ И ПРФЕРЕНЦИЙ И ОБЕСПЕЧЕНИЯ СТАБИЛЬНЫХ УСЛОВИЙ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА ПРИ УСЛОВИИ ВЫПОЛНЕНИЯ инвестором обязательств ПО СОЗДАНИЮ И (ИЛИ) МОДЕРНИЗАЦИИ ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

Эффект для государства и для инвестора от заключения специального инвестиционного контракта

Что получает государство	Что получает инвестор
<ul style="list-style-type: none">○ рост производства промышленной продукции, не имеющей аналогов, производимых на территории Российской Федерации○ развитие отраслей промышленности, имеющих приоритетное значение для социально-экономического развития Российской Федерации○ внедрение наилучших доступных технологий в производство промышленной продукции○ создание и освоение производства высокотехнологичной продукции○ локализацию производства на территории Российской Федерации в определенном объеме○ создание объектов промышленной инфраструктуры	<ul style="list-style-type: none">○ льготы по налогам, сборам и льготы по уплате таможенных платежей○ льготы по уплате арендной платы за пользование государственным и муниципальным имуществом, в том числе земельными участками○ иные льготы и преференции, установленные законодательством○ гарантии от неблагоприятных изменений действующего законодательства○ Важно: Инвестор в рамках СИК не получает от государства в собственность какое-либо имущество либо бюджетные инвестиции

Специальный инвестиционный контракт

региональные органы власти

льготное предоставление госимущества и земли, преференций, налоговых каникул

федеральные органы власти

льготное предоставление госимущества и земли, отраслевых преференций, налоговых каникул

ИНВЕСТОР

обязательства:

- создание производства
 - модернизация производства
 - освоение промышленной продукции
- *на территории Российской Федерации

льготы и преференции в пределах своей компетенции

муниципальные органы

Порядок заключения специальных инвестиционных контрактов

Типовой отраслевой 1 специальный инвестиционный контракт

Типовой отраслевой 2 специальный инвестиционный контракт

Типовой отраслевой 3 специальный инвестиционный контракт

...

Типовой отраслевой «N» специальный инвестиционный контракт

Специальный инвестконтракт

Государство предоставляет любые изъятия и преференции, предусмотренные законодательством

Инвестор может принять на себя любые обязательства социально-экономического характера

ГЧП

Государство предоставляет имущество либо результат интеллектуальной деятельности

Частный партнер принимает обязательства по финансированию создания или реконструкции объекта, разработке тех.документации

Критерии определения промышленной продукции, не имеющей аналогов, производимых на территории Российской Федерации

Правила отнесения промышленной продукции к промышленной продукции, произведенной на территории Российской Федерации, **ПРИМЕНЯЮТСЯ В ЦЕЛЯХ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ МЕР ПОДДЕРЖКИ СУБЪЕКТАМ ПРОМЫШЛЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, осуществляющим реализацию инвестиционных проектов по созданию, и (или) модернизации, и (или) освоению производства промышленной продукции, не имеющей аналогов, производимых в Российской Федерации, И НЕ ЗАТРАГИВАЮТ ПОРЯДОК ОПРЕДЕЛЕНИЯ СТРАНЫ ПРОИСХОЖДЕНИЯ ТОВАРА В ЦЕЛЯХ ПРИМЕНЕНИЯ МЕР ТАРИФНОГО И НЕТАРИФНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ** в соответствии с международными соглашениями, заключенными Российской Федерацией

ПРОМЫШЛЕННАЯ ПРОДУКЦИЯ, НЕ ИМЕЮЩАЯ АНАЛОГОВ, ПРОИЗВОДИМЫХ НА ТЕРРИТОРИИ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Соответствует критериям,
установленным иными НПА

Соответствует одному или двум критериям,
установленным данным ПП РФ

Заключение о соответствии критериям дают органы, указанные в соответствующих ПП РФ

В РФ не производится продукция, имеющая такие же технические и эксплуатационные характеристики

В РФ не производится продукция, являющаяся коммерчески взаимозаменяемой

Заключение о соответствии критериям дают органы власти или организации инфраструктуры поддержки промышленной деятельности, которые предоставляют финансовую поддержку инвестиционному проекту

* будут устанавливаться постановлением Правительства Российской Федерации, разрабатываемым в соответствии с Федеральным законом от 31 декабря 2014 года № 488-ФЗ «О промышленной политике в Российской Федерации»

Предлагаемые меры налогового стимулирования

I. Зачет суммы капитальных вложений в уменьшение суммы налога на прибыль (tax credit)

II. Налоговые каникулы по налогу на прибыль и налогу на имущество для новых промышленных предприятий

III. Ускоренная амортизация основных фондов:

- a. Ускоренная амортизация высокотехнологичного оборудования
- b. Ускоренная амортизация российского оборудования
- c. Ускоренная амортизация с учетом коэффициента-дефлятора и формирование амортизационного резерва

IV. Пониженные ставки страховых взносов в ПФРФ, ФФОМС, ФСС для компаний в сфере инжиниринговой деятельности и промышленного дизайна

Ожидаемые результаты применения преференции

Преференция	Действие преференции	Срок действия преференции / Период окупаемости расходов бюджета с начала действия преференции	Расходы бюджета/ внебюджетных фондов (период анализа – 20 лет)	Доходы бюджета/ внебюджетных фондов (период анализа – 20 лет)
Зачет суммы капитальных вложений в уменьшение суммы налога на прибыль (tax credit)	Расходы бюджета: за счет уменьшения обязательств организации по налогу на прибыль на долю осуществленных капитальных вложений. Доходы бюджета: за счет дополнительной прибыли, получаемой от стимулированных капвложений	10 лет/ 9 лет	47 млрд руб. по налогу на прибыль	166 млрд руб. по налогу на прибыль
Налоговые каникулы по налогу на прибыль и налогу на имущество для новых промышленных предприятий	Расходы бюджета: за счет применения пониженных ставок по налогу на прибыль и налогу на имущество. Доходы бюджета: за счет стимулирования создания новых предприятий.	10 лет/ 13 лет	Всего 41 млрд руб. в: 29 млрд руб. по налогу на прибыль 12 млрд руб. по налогу на имущество	Всего 121 млрд руб. в: 110 млрд руб. по налогу на прибыль 11 млрд руб. по налогу на имущество
Ускоренная амортизация высокотехнологичного оборудования ¹	Доходы бюджета: за счет стимулирования использования высокопроизводительного оборудования.	10 лет/ -	-	66 млрд руб. по налогу на прибыль
Ускоренная амортизация российского оборудования ¹	Доходы бюджета: за счет увеличения производства оборудования в РФ и замещения импорта.	10 лет/ -	-	326 млрд руб. по налогу на прибыль
Ускоренная амортизация с учетом коэффициента-дефлятора и формирования амортизационного резерва ¹ с обязательным реинвестированием	Расходы бюджета: за счет повышенного вычета расходов с учетом коэффициента-дефлятора. Доходы бюджета: за счет дополнительной прибыли, получаемой от стимулированного реинвестирования части амортизации.	10 лет/ 4 года	22 млрд руб. по налогу на прибыль	1227 млрд руб. по налогу на прибыль
Пониженные ставки страховых взносов в ПФРФ, ФФОМС, ФСС для компаний в сфере инжиниринговой деятельности и промышленного дизайна	Расходы бюджета: за счет применения пониженных ставок страховых взносов. Доходы бюджета: за счет расширения деятельности и набора сотрудников.	6 лет/ 6 лет	49 млрд руб. во внебюджетные фонды	Всего 250 млрд руб.: 116 млрд руб. во внебюджетные фонды 71 млрд руб. по налогу на прибыль 63 млрд руб. по НДФЛ

Приоритетные технологические направления в рамках комплекса мер по развитию новых производственных технологий



Требования к консорциумам

Наличие совместной инициативы потребителя и производителя (включая промышленные предприятия и системных интеграторов)

Организационная готовность к реализации масштабного интеграционного проекта

Наличие прогнозируемого рыночного спроса либо подтвержденного индустриального заказа

Перспектива тиражирования проекта на другие виды промышленной деятельности

Готовность участников консорциума к софинансированию проектов, претендующих на государственную поддержку

Обязательства по локализации применяемых в проекте зарубежных технологий

Обязательства по выводу продукции на заявленные объемы продаж